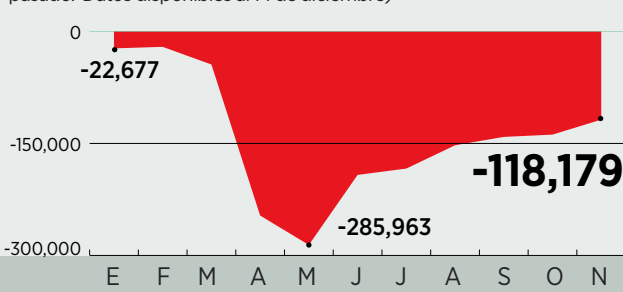


### ¿Reactivados?

Pese a la reactivación de la industria de la construcción, en junio, no se ha logrado recuperar los empleos perdidos.

**EMPLEADOS** (Variación de empleos respecto al mismo mes del año pasado. Datos disponibles al 14 de diciembre)



Fuente: CMIC con datos del IMSS

## Falta a construcción recuperar empleo

NALLELY HERNÁNDEZ

MÉXICO.- El número de empleos dentro de la industria de la construcción que se generaron con la reactivación aún está lejos de la cantidad que se tenía previo a la pandemia.

De acuerdo con datos del Reporte Económico Trimestral del Infonavit, la recuperación de empleo comenzó desde mayo en el sector informal y se consolidó en junio dentro de la formalidad, pero para septiembre el ritmo de crecimiento se redujo.

“Mientras que en junio se recuperaron 98 mil puestos laborales, en los meses siguientes se restablecieron en promedio 27 mil”, señala el documento correspondiente al tercer trimestre.

“A pesar de que este sector es líder en la recuperación económica aún no alcanza los niveles anteriores a la pandemia, pues para esto sería necesario generar más de 82 mil puestos laborales y más de 120 mil para alcanzar el nivel estimado si no hubiera ocurrido la emergencia sanitaria”.

Sin embargo, la recu-

peración mensual que reportan los empleos dentro de la construcción, en comparación anual, pintan un panorama completamente negativo.

Cifras retomadas por la Cámara Mexicana de la Industria de la Construcción (CMIC) señalan que en junio se dieron de alta más de 98 mil puestos ante el IMSS respecto a mayo.

Pero comparados con los mismos registros de junio del 2019, había 192 mil puestos menos.

Cálculos de la CMIC estiman que este año se terminará con un acumulado de 140 mil 550 puestos formales menos respecto al cierre del 2019.

Para Eduardo Ramírez, presidente de la CMIC, la caída en los empleos, especialmente profunda en entre marzo y junio, ha sido tanto en personal eventual como permanente, principalmente por la falta de apoyos a mipymes.

Al cierre de noviembre, la industria de la construcción es la quinta actividad con el mayor número de afiliados ante el IMSS, con un millón 577 mil 102 trabajadores.

# Prevén en autopartes una caída del 20%

### Recuperación más acelerada de Estados Unidos, mejora estimación de producción

FRIDA ANDRADE

MÉXICO.- Al cierre de año, se calcula que la producción de autopartes será de 78 mil 212 millones de dólares, una caída anual de 20 por ciento, calculó la Industria Nacional de Autopartes (INA).

Aunque se pronostica una caída de la industria, como consecuencia de los cierres de las empresas que se registraron por la pandemia, ésta sería menor a la que se estimó a mediados del año.

De acuerdo con las cifras de la INA, a mediados de año se estimaba que la producción de autopartes nacionales registraría una reducción de alrededor de 32 por ciento al cierre del 2020 respecto al año pasado.

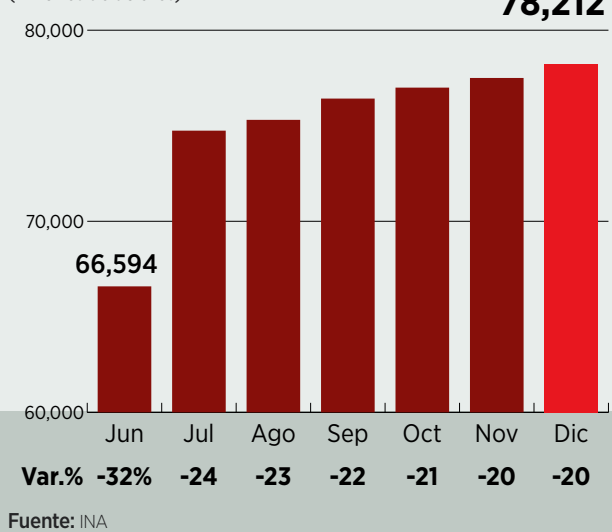
La principal razón de la mejoría en las estimaciones de producción se debe a que la industria norteamericana demandó más vehículos de lo previsto, siendo Estados Unidos el principal mercado para las autopartes fabrica-

### Progresó escenario

Las expectativas sobre la producción de autopartes en México para este año fueron más alentadoras en los últimos meses que las de junio.

#### PRONÓSTICOS DE PRODUCCIÓN 2020

(Millones de dólares)



Fuente: INA

das en México, con el 70 por ciento de las exportaciones hacia esa nación, destacó Alberto Bustamante, director de Comercio Exterior de la INA.

“En Estados Unidos el mercado de venta y producción de vehículos está en una apertura y recuperación mucho más rápida de lo que hubiéramos imaginado, inclu-

so el propio Estados Unidos, es decir, no se ha dejado de vender vehículos, se ha incrementado la producción como venía tras la pandemia”, destacó Bustamante.

Recordó que en Estados Unidos las personas renuevan más constante sus autos, pues van de un periodo de dos a cuatro años, mientras

que en México el promedio es de cuatro años.

“Cada vehículo tiene más de 5 mil dólares en autopartes hechas en México, por lo tanto, mientras más se vendan y se produzcan más vehículos en ese país, la cadena de proveedores, que somos nosotros, los fabricantes de autopartes, pues vamos a incrementar nuestra producción, nuestras ventas y, por lo tanto, vamos a crecer”, detalló.

Para el caso de los estadounidenses, la confianza del consumidor mejoró debido a las diversas medidas y pruebas que se implementaron en ese país con el fin de combatir la pandemia, agregó el representante de la INA.

Añadió que en Estados Unidos las personas tienen más confianza para salir y comprar, de manera que están intentando poco a poco entrar a la nueva normalidad.

Por ello, y contrario a las estimaciones que se tienen para finales de este año, se espera que para el 2021 la producción de autopartes en México se pueda recuperar y supere en 22 por ciento la registrada durante el 2020, de acuerdo con los pronósticos de la INA.

### COMPRARÁ LOCKHEED A AEROJET

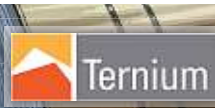
Lockheed Martin pactó adquirir el proveedor de la industria de defensa Aerojet Rocketdyne en un acuerdo valorado en 4.4 mil millones de dólares, informó ayer el gigante aeroespacial con sede en Maryland. BLOOMBERG



### BUSCAN SALVAR AÑO

En el último trimestre, a raíz de compensar la celebración del Día del Niño del 30 de abril, Mattel está recuperando las pérdidas que acumuló en el año y prevé cerrar el 2020 con alza en ventas, destacó Gabriel Galván, director para Latinoamérica. ARELY SÁNCHEZ

## Impulso PYME



¿Sabías qué?  
**18,568**

empleos generó la industria de la transformación en NL en los últimos meses, hasta noviembre, recuperando todos los perdidos por la pandemia.

### CASO DE ÉXITO: Consorcio Innovador de México (CIMSA)

# Dar seguridad es su fórmula

ALFREDO GONZÁLEZ

Independientemente de a qué se dedique un negocio, tiene que vender seguridad como una fórmula para tener éxito, asegura Arturo Patiño Martínez, director general de Consorcio Innovador de México (CIMSA), empresa de servicios ligeros como limpieza, vigilancia, jardinería, servicios generales o administración de personal.

La premisa de la seguridad en el servicio lo llevó a conquistar el Propyme Ternium Award que otorga la siderúrgica a sus clientes y proveedores más destacados.

Pero también aplicó una cultura de innovación para alinearse en la Industria 4.0 en sus procesos de capacitación y reducción de costos.

Su diferenciador frente a la competencia, dice, es la capacidad de adaptación y el pensamiento disruptivo.

Entre sus retos están el de alejarse de la competencia con ventajas competitivas como son sus estándares de seguridad industrial por encima del promedio, colaboradores con psicología de seguridad



Arturo Patiño Martínez, director general de CIMSA.

industrial y una cultura organizacional de excelencia operativa para maximizar valor en las cadenas de suministro.

“Hoy tenemos un proyecto integrador con Ternium llamado ‘Capper La Roca (profiling workforce) que es un centro de capacitación que

cambiará la realidad que vive la industria para temas de control de accesos, elevando la productividad de las cadenas de suministro”.

En el largo plazo, espera que el proyecto genere un buró de desempeño y seguridad para la fuerza laboral de México.

### LAS 5 LECCIONES DEL CORONAVIRUS

- 1 Salir de la zona de confort para crecer exponencialmente.
- 2 Adaptar procesos que tienen puntos frágiles con reacción rápida y certera.
- 3 Tomar decisiones con información clara de mercados, fortalezas y debilidades.
- 4 Diversificar clientes con cartera variada, ninguno representa más del 30% de sus ingresos.
- 5 Enfocarse al talento humano es la lección más fuerte.

### ¿Qué oportunidades o retos ve con la entrada en vigor del T-MEC?

/// Inversión y crecimiento que permita emigrar de una estrategia de consolidación a una de expansión y diversificación”.

### El mejor consejo que he recibido

/// Esa temporada es dura pero la recompensa es grande. En los fracasos aprender a levantarte”.

### El peor error que he cometido

/// Desperdiciar el recurso más preciado y no renovable: el tiempo para aprovechar oportunidades”.

### Mi frase preferida

/// El grande no se come al pequeño, el rápido se come al lento”.

### Consultorio

#### ¿Qué me aconseja para reducir la vulnerabilidad a ciberataques con el trabajo remoto?

Utilice una red privada virtual (VPN) corporativa, tecnología de ordenadores que permite una extensión segura de la red de área local sobre una red pública o no controlada como internet. Programe capacitación sobre seguridad y proteja las cargas de trabajo en la nube y la infraestructura de escritorio virtual.

Dmitry Galov, investigador de seguridad en Kaspersky.

### El tip

Para decidir si dar de alta una pyme como persona física o moral hay que tomar en cuenta el origen de la inversión, infraestructura necesaria y si habrá un sólo tomador de decisiones.

### Desde la trinchera



“A principios de los 90 decidimos entrar en el mercado de las tecnologías para mejorar la calidad del aire en interiores. Hoy, ante el Covid-19 seguimos creciendo con soluciones a centros de trabajo, hospitales y al hogar con equipos de última generación”.

Marisa Jiménez, directora de Air Care

### Agéndalo

#### RECUPERACIÓN ECONÓMICA 2021 COACHING GRATUITO DE ASESORÍA PARA PYMES

Organiza: Shiller Business Coaching

Fecha: A partir del 7 de enero.

Todos los jueves de enero, febrero y marzo.

Vía Zoom info@pymesmexico.mx

**El compromiso de México**

Ternium

www.ternium.com

f Ternium  
TerniumMexico  
aceroternium