



IMPULSA PANDEMIA EMPLEO

La demanda por productos médicos impulsó el aumento de trabajadores en empresas IMEX de Baja California, al reportar éstas en julio 347 mil 221 personas ocupadas, 3 mil 828 más respecto al mismo mes del 2019, según el Inegi.

Podrían perder mercado empresas de seguridad

FRIDA ANDRADE

MÉXICO.- Las empresas de seguridad privada podrían perder entre 8 y 10 por ciento de su mercado si las Secretarías de Estado y dependencias de Gobierno contratan sólo elementos del Servicio de Protección Federal.

A mediados de este mes, durante la graduación de la décimo quinta generación de cadetes del Servicio de Protección Federal, el Presidente Andrés Manuel López Obrador dijo que en las dependencias de Gobierno el servicio de seguridad se hará bajo elementos de éste.

De llevarse a cabo esa acción, las empresas privadas perderían entre el 8 y 10 por ciento de su mercado, lo que equivaldría a 40 mil empleos, advirtió Armando Zúñiga, presidente de las Asociaciones de Seguridad Unidas por México, agrupación que integra las 32 asociaciones más representativas del sector.

Por ahora el plan se estableció para que los elementos del Servicio de Protección Federal se contraten en los edificios de oficinas de las dependencias federales, pero la IP está preocupada de que este plan se amplíe a instalaciones como minas o aeropuertos.

De extender el plan a dichas instalaciones, el número de desempleados podría subir a 60 mil, afirmó el también presidente de la Coparmex Ciudad de México.

“Retirar a la seguridad privada representaría un agravio en contra de un sector económico que según las mismas autoridades representa 2 por ciento del PIB”, sostuvo José Luis Calderón, vicepresidente de la Asociación Mexicana de Empresas de Seguridad Privada.

Actualmente no hay una estrategia clara a nivel nacional, pues no se tiene una ley para la protección de infraestructuras, un mando que trabaje en el desarrollo de planes, políticas, guías de diseño, programas de capacitación y en crear un sistema o una comunidad (pública/privada) con posibilidades de intercambiar información de inteligencia para adelantarse a las problemáticas, destacó Calderón.

Zúñiga dijo que incorporar elementos de seguridad gubernamental a las dependencias es una idea de sexenios pasados.

Ven en riesgo futuras inversiones en energía

Alertan especialistas que empresas dejarían de pensar en venir a México

DIANA GANTE Y KARLA OMAÑA

MÉXICO.- Las nuevas inversiones contempladas en el sector energético por parte de privados estarían en riesgo mientras México no mantenga un marco legal estable, lo que también podría impactar a otros sectores, señalaron especialistas.

Rosanety Barrios, especialista del sector energético, explicó que esto afecta tanto a inversiones realizadas como las no consolidadas.

“Toda la gente que ya tiene inversiones hechas en México con anterioridad a este Gobierno, de manera natural las van a defender; aunque cambien la Constitución, esas inversiones se tienen que proteger.”

“Y lo que no está y lo que no va a llegar, como el caso de Iberdrola, no van a venir a invertir porque el Presidente (Andrés Manuel López Obrador) nos recuerda todos los días que no quiere la inversión privada”.

La semana pasada, Iberdrola anunció que no realizaría más inversiones en México y congresistas de Estados Unidos enviaron una carta al Presidente Donald Trump en la que alertaron sobre la violación a las inversiones en el marco del T-MEC debido a los cambios regulatorios realizados por el Gobierno mexicano.

Israel Hurtado, presidente de la Academia Mexicana de Derecho Energético, estimó que durante el resto del año y en el 2021

Proponen integración

Cenagas ha propuesto contar con una red de gasoductos unificada, en donde todos los sistemas puedan inyectar gas, de manera eficiente, y utilizando también gas nacional.

	RED INTEGRADA DE CENAGAS	SISTEMAS INDEPENDIENTES
Longitud (KM)	10,551	3,970 en operación y 3,230 pendientes
Inyecciones (%)	75	25
Fuentes de suministro	Nacionales e Importación	Importación

Fuente: Cenagas

‘Urge optimizar infraestructura para gas’

KARLA OMAÑA

MÉXICO.- El País no sólo necesita abasto de gas natural suficiente, urge mejorar el transporte e interconectar el sistema de ductos para no enfrentar un caos en el Sureste, advirtió Elvira Daniel Kabbaz, directora general del Centro Nacional de Control de Gas Natural (Cenagas).

“No basta con tener gas natural para detonar el desarrollo industrial, lo más importante y el gran reto en gas natural siempre ha sido el transporte, es así que inclusive en el costo final de la molécula, el costo más importante es el transporte”, ase-

guró la directora del Cenagas durante una videoconferencia.

Recordó la grave dependencia energética con Estados Unidos y la necesidad por garantizar el suministro del gas al Sureste.

“Lo que pasó en México es que empezamos a ser dependientes del gas natural sin tener la garantía de poder obtenerlo directamente”.

Expuso que en el Sureste sólo se cuenta con 20 por ciento de la infraestructura de gas natural en el País y hoy se necesitan 2 mil 370 millones de pies cúbicos diarios en esa región, de los cuales sólo se le entregan mil 940 millones.

Para el próximo año, la demanda será de 2 mil 700 millones de pies cúbicos y llegará en el 2024 a 4 mil 70 millones.

Ante esta situación, destacó la necesidad de integrar todos los ductos.

“Lo que tenemos es un sistema integrado, 23 sistemas independientes que lo único que quieren es interconectarse pero no integrarse, lo que causa un caos al sistema y un caos administrativo de operación”, aseguró.

Para fortalecer el suministro, añadió que se está desarrollando un hub denominado “Leona Vicario” en la Estación Cactus en Chiapas.

se tendrán señalamientos similares.

“El problema es que las inversiones privadas también son un motor de desarrollo social porque generan empleos y también buscan obtener los mejores precios para los consumidores y deberían ser vistas como un aliado del interés público”.

Para Claudio Rodríguez Galán, socio de la Práctica de Energía de Thompson & Knight, muchas empresas van a dejar de invertir en México y no sólo del sec-

tor de energía, pues ya se generó una cascada de desconfianza.

“Y la lógica (de las empresas) será ¿para qué invertir mi dinero en un país donde el Estado de Derecho no existe?. Lo catastrófico es que todas las empresas están pensando lo mismo y entonces muchos mexicanos se quedarán sin trabajo y sin oportunidades para las nuevas generaciones”.

Gabriel Ruiz, también de Thompson & Knight, añadió

que detener el otorgamiento de permisos y modificar reglamentos desatarían una serie de juicios de amparo cuestionando la validez jurídica.

“El marco jurídico actual no da un margen amplio de discreción para decidir a quién se le da permisos, con el marco jurídico actual, el permiso se tiene que otorgar.”

“En ese sentido vamos a ver un ambiente de impugnaciones y de ahuyento a la inversión”.

Impulso PYME

CASO DE ÉXITO: Bodega de Láminas

A reinventarse en crisis

ALFREDO GONZÁLEZ

La autoevaluación para detectar áreas de oportunidad y hacer mejoras de su actividad en distintos frentes y departamentos, es una fórmula que llevó al éxito a la empresa regiomontana Bodega de Láminas y ahora a enfrentar la crisis de la pandemia.

“Nosotros nos enfocábamos principalmente en la industria de la construcción y particularmente en la Ciudad de México, por lo que desde el año pasado nos vimos en la necesidad de reinventarnos”, dice José Roberto Montemayor, director de la compañía.

Su especialidad desde 1991 es la compra y venta de productos de acero recubierto y su habilitación para producir lámina lisa en hojas, en cintas, acanalada y perfiles metálicos para la construcción ligera, en la que destacaron dentro del programa de desarrollo de clientes y proveedores de Ternium México.

“Haber hecho una autoevaluación franca y objetiva, nos permitió detectar áreas de oportunidad en la empresa en distintos departamentos.



■ José Roberto Montemayor

“Ampliamos nuestro portafolio de productos en más de 100 por ciento y nuestra presencia a otras regiones del País”, enfatiza.

Para el cierre del año, destaca un casi nulo impacto por el Covid-19, pues sólo afectó

a una familia de productos y espera un alza en ventas de 56 por ciento.

“Este año arrancó operaciones una nueva planta en el Estado de México y esperamos arrancar la construcción de dos plantas más”, añade.

LAS 5 LECCIONES DEL CORONAVIRUS

- 1 Las condiciones pueden cambiar sin previo aviso.
- 2 La forma de trabajar ha cambiado en el sistema.
- 3 Hay que sacarle el mayor provecho a herramientas tecnológicas.
- 4 Diversificar el riesgo.
- 5 Adaptarse rápidamente a nuevas normalidades.

¿Qué oportunidades o retos ve con la entrada en vigor del T-MEC?

La coyuntura y interrupción en las cadenas de suministro, ponen a México en posición inmejorable para atraer inversión.

El mejor consejo que he recibido

La antigüedad no necesariamente se traduce en experiencia. Hay que evitar que la tradición impida el progreso.

El peor error que he cometido

Haber esperado resultados distintos sin realizar cambios significativos.

Mi frase preferida

La oportunidad favorece a la mente preparada”. - Louis Pasteur.

¿Sabías qué?

33.7%

de la población ocupada recibe una percepción de uno a dos salarios mínimos, según la ENOE a septiembre del Inegi.

Consultorio

¿Cómo evitar cerrar una pyme frente a esta crisis?

Ayudaría tener claro el plan de negocios con la misión, clientes potenciales y competidores. Nunca negar la realidad. Estar alerta a tendencias de mercado y considerar introducción de nuevos productos. Atender ventas, cuentas por cobrar e inventarios. Cuidar deudas y áreas de recortes en gastos.

José Mario Rizo Rivas,
socio director de Grand Thornton Guadalajara

El tip

Ocho de cada 10 pymes buscan digitalizarse, pero 65% carecen de presupuesto y 69% de personal. Tecnologías como la banca digital, la nube y el big data ofrecen múltiples ventajas en la operatividad, según Oyster.

Desde la trinchera



“Hace 75 años inició nuestro negocio familiar que hoy cuenta con 10 establecimientos”.

“Para enfrentar la pandemia cambiamos la forma de operar y nuestros 450 empleados lograron las metas de venta en el semestre, fortaleciendo el telemarketing, haciendo citas y recorridos virtuales con clientes”.

Gilberto Villarreal Guzmán, director de Gilsa

Agéndalo

Work Life Balance Forum

Hacia un liderazgo consciente

Construyendo una trayectoria de alto nivel.
Fecha: 11 y 12 de noviembre.
Evento online
Informes: pquirolga@imefmy.com
worklb2020@gmail.com

Ternium y Cluster Automotriz de Nuevo León te invitan al evento:



que se llevará a cabo del
19 al 27 de noviembre

Donde podrás participar en la convención de negocios, especializada en la cadena de suministro de la industria automotriz, con más prestigio del norte del país, que tiene como objetivo: **promover la integración nacional e impulsar a la industria.**

Regístrate a este evento virtual en el sitio: www.proveedorautomotriz.com

PROPYMES

@TerniumMexico

Ternium

@aceroternium

